

沒有標準答案

四位經濟系畢業生，如何找到自己的路

1. 鍾秉均

遊戲後端

2. 林晏禎

銀行法金

3. 林宣佑

AI 工程師

4. 洪偉傑

能源業務

角色選擇

同一個起點，四條不同路線

► 遊戲後端



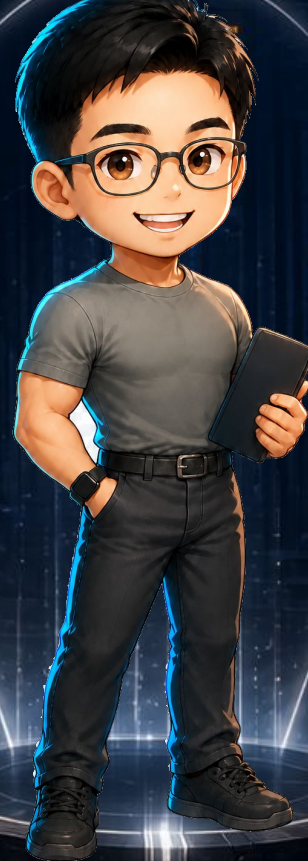
銀行法金



AI 工程師



能源業務



關於我



鍾秉均

東華經濟碩士

鈰象電子

遊戲後端工程師

遊戲業， 到底在做什麼？

每天都在玩遊戲？

對，也不完全對。

所有行動 皆有策略

傳說對決
ARENA OF VALOR



傳說戰場 美術煥新

嶄新視覺感受 暢快遊戲體驗

ARENA OF VALOR

你可能玩過的，不只一種遊戲。

競技、MOBA、角色扮演、沙盒創作



特戰英豪

PC 團隊競技



傳說對決

手機 MOBA



崩壞：星穹鐵道

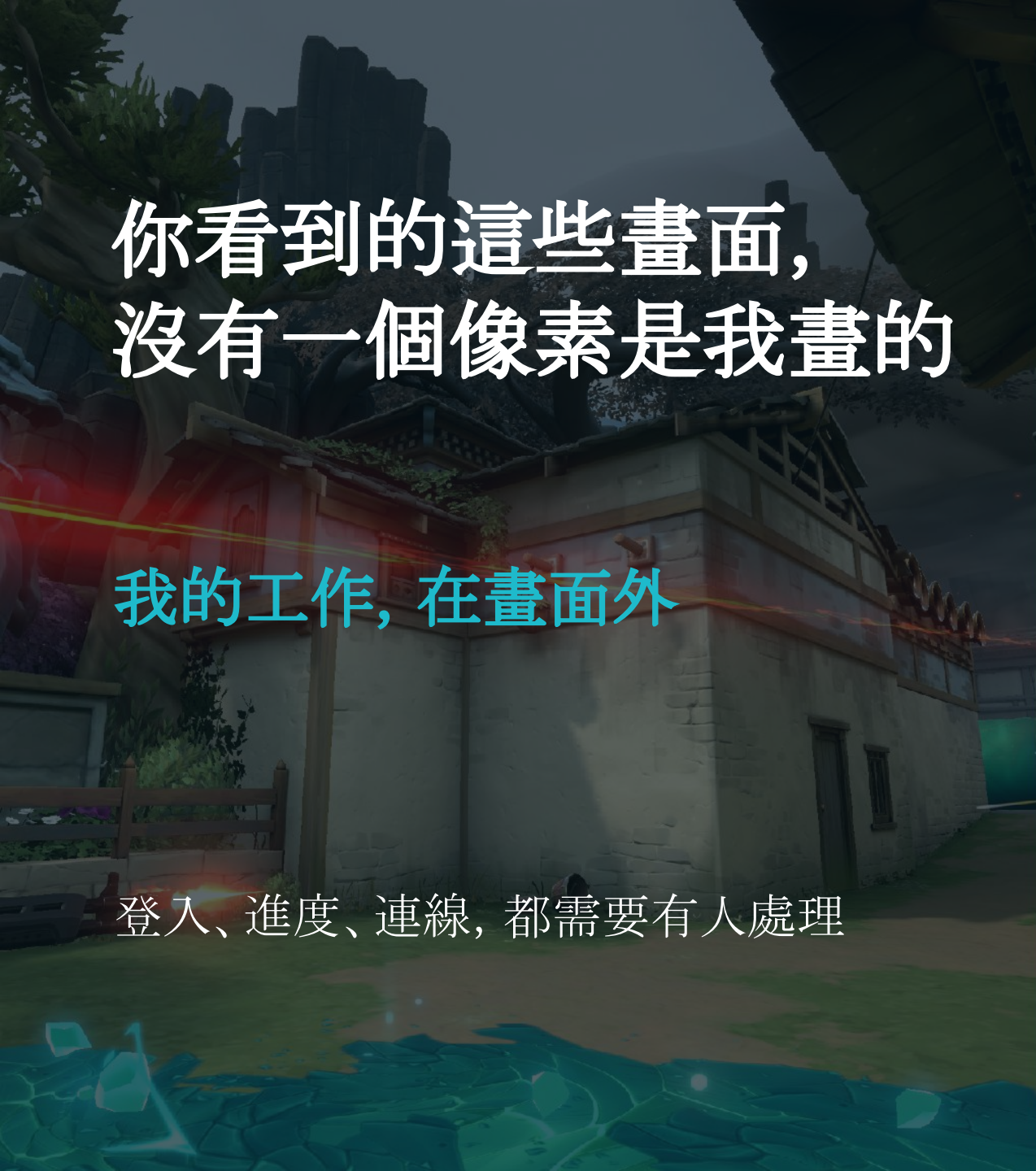
角色扮演



Minecraft

沙盒創作

四種玩法，背後都需要一整個團隊。



你看到的這些畫面，
沒有一個像素是我畫的

我的工作，在畫面外

登入、進度、連線，都需要有人處理



做出一款遊戲，需要這些隊友



企劃 美術／動畫 程式 QA 營運／社群

玩家的一局遊戲，後端要處理什麼



玩家看到「開始」，背後還有這些工作



經濟系

問題 | 限制 | 驗證

比較方案，找出能執行的下一步



遊戲後端

身分 | 進度 | 連線

把玩家行為接成可運作的系統

我沒有轉系，畢業後才補工程能力

東華經濟碩士

原本的專業起點

鈐象遊戲後端

把工程能力用在產品裡



2022 年，資策會培訓

Java、資料庫、Linux

那時候，我也沒有標準答案

同一包，朋友怎麼買得比較便宜？

假設情境：同樣 VIP、同樣 100 顆鑽石

同樣的內容	玩家 A	玩家 B
VIP 等級	VIP 3	VIP 3
優惠資格	沒有優惠券	收到回流券
實付金額	NT\$100	NT\$80

分眾優惠，會讓同一份 內容有不同實付價格

專屬優惠，直到朋友傳來截圖

同一個回流優惠，兩種感受

拿到優惠券

「官方還記得我。」

每天登入，卻沒拿到

「所以我該先退坑？」

能不能接受，還要看優惠理由與規則

大包比較省，小包也有人買

假設方案	小包	大包
一次花多少	NT\$100	NT\$300
拿到多少	100 顆鑽石	400 顆鑽石
每顆多少	NT\$1	NT\$0.75

你算每顆便宜多少，他算今天要花多少

低付款門檻與低單價，滿足不同需求

買通行證之後，開始每天打卡

「都買了，
不玩完很浪費。」

花錢買了一份下班後的工作

沉沒成本謬誤：只為過去的花費，繼續投入不 值得的時間

每天都在發錢，錢最後去了哪裡？

簡化機制示意	遊戲經濟裡的變化
系統發任務獎金	金幣增加
系統扣除修裝費	金幣減少
玩家之間買賣	金幣換人拿

在可交易的市場裡，錢變多不代表東西變多

貨幣相對商品增加，可能帶來物價上漲壓力

遊戲公司，真的會買裝備再刪掉

Old School RuneScape

部分交易 稅買回指定道具
成交後，系統刪除道具

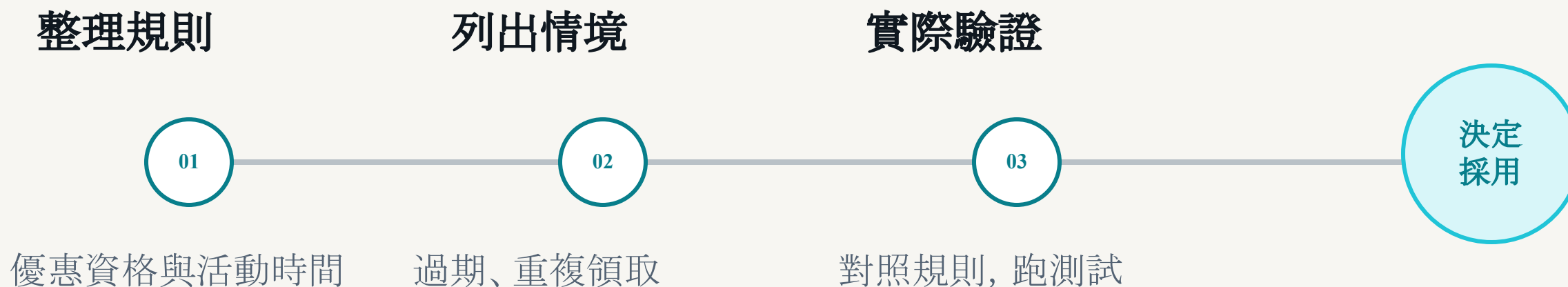
本例減少的是道具供給
買回道具有錢，仍付給賣家



交易稅介面示意(2021 年歷史資料)

以禮包功能為例

我用 AI 幫忙找漏掉的測試



AI 幫我補測試情境, 結果由我確認

再看一次這些遊戲

畫面裡有角色，
畫面外有規則與分工



誰能領優惠、資料怎麼保存，都需要有人做



我的起點是經濟系

後來, 我補上了工程能力

這是我的路線, 不是每個人的標準答案

下一段, 交給林晏禎



?????

我是誰

NDHU
ECONOMICS ALUMNI

報告人：林晏禎



銀行員

法金業務助理

NDHU
ECONOMICS ALUMNI

目錄

1.法金業務助理 (ARM)

2.我是怎麼走到這裡的

3.經濟系，
真的跟銀行有關嗎？

個人金融

法人金融

前台 (談生意)

- 分行櫃員/理專
- RM、ARM
- 房貸/信貸/電銷
- 金融市場交易

中台 (控制風險)

- 授信審查
- 風險管理
- 法尊
- AML

後台 (把事情做完)

- 清算
- 交割
- 授信作業
- 國際作業

總行專業/支援 (負責讓銀行運作)

- IT
- 數金
- 資安

- 企劃
- 財會
- 人資



台新新光金控
台新銀行 | 台新證券 | 台新投信 | 新光人壽

〔法金〕環貿金融ARM

待遇面議（經常性薪資達 4 萬元或以上）



1.法金業務助理(arm)

職務說明

- 1.協助RM開發潛在客戶，並適時推動各項新產品之銷售業務
- 2.撰寫徵授信報告
- 3.撥款及一般帳務處理
- 4.放款系統建檔與維護
- 5.接受RM培訓課程及甄試，可取得升任RM資格

資格條件

- 1.教育程度：商學及財金相關研究所畢；或大學學歷具一年以上相關工作經驗

其他條件

- 1.主動積極、溝通能力佳
- 2.具法人金融徵信實務經驗者尤佳





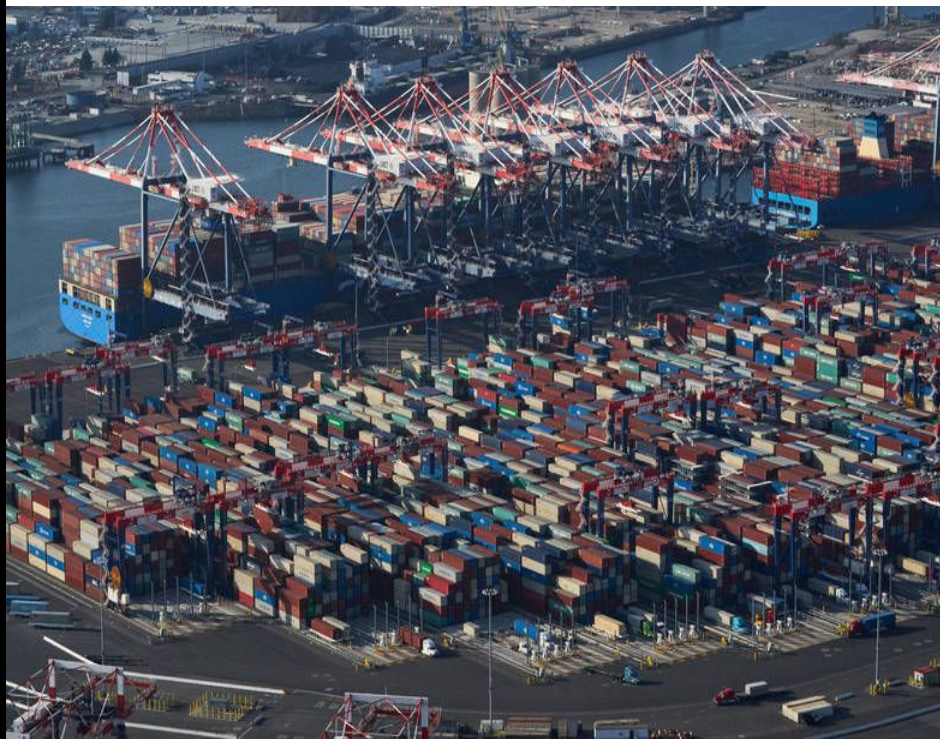
20%



55%



15%



2.我是怎麼走到這裡的



3. 經濟系，真的跟銀行有關嗎？



經濟系學了什麼？

總體經濟、貨幣銀行、產業經濟、統計、計量、不動產分析...



獲得的技能

判斷力及分析能力



我的運用

公司財務分析及評估企業風險

銀行業中的AI

- Ai行員
- 一鍵生成企業風險報告



工作幾年後我發現

真正厲害的人不是什麼都會

而是大家遇到問題的時候

會想到找他應該有辦法

NDHU
ECONOMICS ALUMNI

報告人：林晏禎

謝謝東華，讓我從這裡出發

謝謝老師的栽培，
也謝謝學弟妹們聽我分享這一路走來的故事。

接下來，
換AI工程師
宜佑學長的路



從經濟學到 AI 工程師的旅程

林宣佑 AI 工程師

職涯起點：我是誰？

從東華出發的科技之旅

林宣佑

- **背景：**畢業於東華大學經濟學系與經濟研究所。
- **現職 AI 工程師：**
 - 任職4年
 - 醫療影像輔助診斷AI模型開發
 - 前端顯示介面開發
- **職涯里程碑：**成功跨領域轉職，並達成百萬年薪工程師的目標。證明了文法商背景也能在科技業走出自己的路。



學以致用：統計學的威力

學校所學：經濟與統計

在大學與研究所期間，經濟學訓練了我們看見問題本質的直覺，而**統計學**則是我們驗證假設的工具。

許多同學在學期間或許會覺得統計學的理論枯燥乏味、充滿公式，但它實際上是當今數據科學與人工智慧最堅實的基石。

職場實戰：AI 模型開發

在我的實務工作中，無論是演算法的選擇、資料特徵的萃取，或是模型準確度的評估，無一不依賴統計基礎。

統計分析在 AI 模型建立時是最關鍵的核心。如果能在學生時期就把統計學好，你在未來的科技職場將擁有巨大的優勢。

核心競爭力：職場 與大學的接軌

工作中最看重的三大能力



精準溝通

與主管溝通，理解問題重點並正確執行。在職場上，**溝通成本越低，事情就能推動得越順利**。聽懂需求往往比埋頭苦幹更重要。



解決問題

職場上沒有標準答案。面對未知的 bug 或專案瓶頸，你需要具備獨立思考、拆解問題，並運用手邊資源找出最佳解決方案的能力。



承擔責任

能不能扛下專案的成敗責任，是主管評估你價值的關鍵。勇於承擔、在錯誤中學習並修正，是建立職場信任度最快的方式。

AI 時代的職場巨變與生存法則



知識門檻大幅拉高

AI 輔助工具讓獲取專業資訊變得極簡單，這直接導致了職場整體的**平均知識水平大幅上升**。過往依賴死記硬背或單一技能的優勢已經不復存在。



盡信 AI 不如無 AI

這是身為 AI 工程師最深的體悟。面對 AI，你必須具備**質疑與獨立思考的能力**。若失去判斷力而盲目套用，產出的錯誤反而會造成更嚴重的災難。



極度渴求「即戰力」

隨著知識獲取變易，企業大幅縮短了過往給予新人的「進公司後再學習」適應期。現在的職場**直接期望你一報到，就能馬上成為有生產力的人**。

因應職場變化，大學時期該如何準備？

- **刻意練習「自主學習」**：面對未知的問題，先嘗試透過 AI 或搜尋引擎找答案。縮短自我摸索的時間，培養快速掌握新知的能力，這將是你未來存活的解藥。
- **培養「團隊合作」經驗**：職場專案皆是高度協作的結果。利用大學的分組報告，學習如何與不同性格、專長的人溝通、妥協與推進進度。
- **熟練 Office 辦公室軟體**：這是所有 Office worker 的基本功！PPT、Word、Excel 不僅是交作業的工具，更是職場上呈現專業度、大幅降低溝通成本的武器。

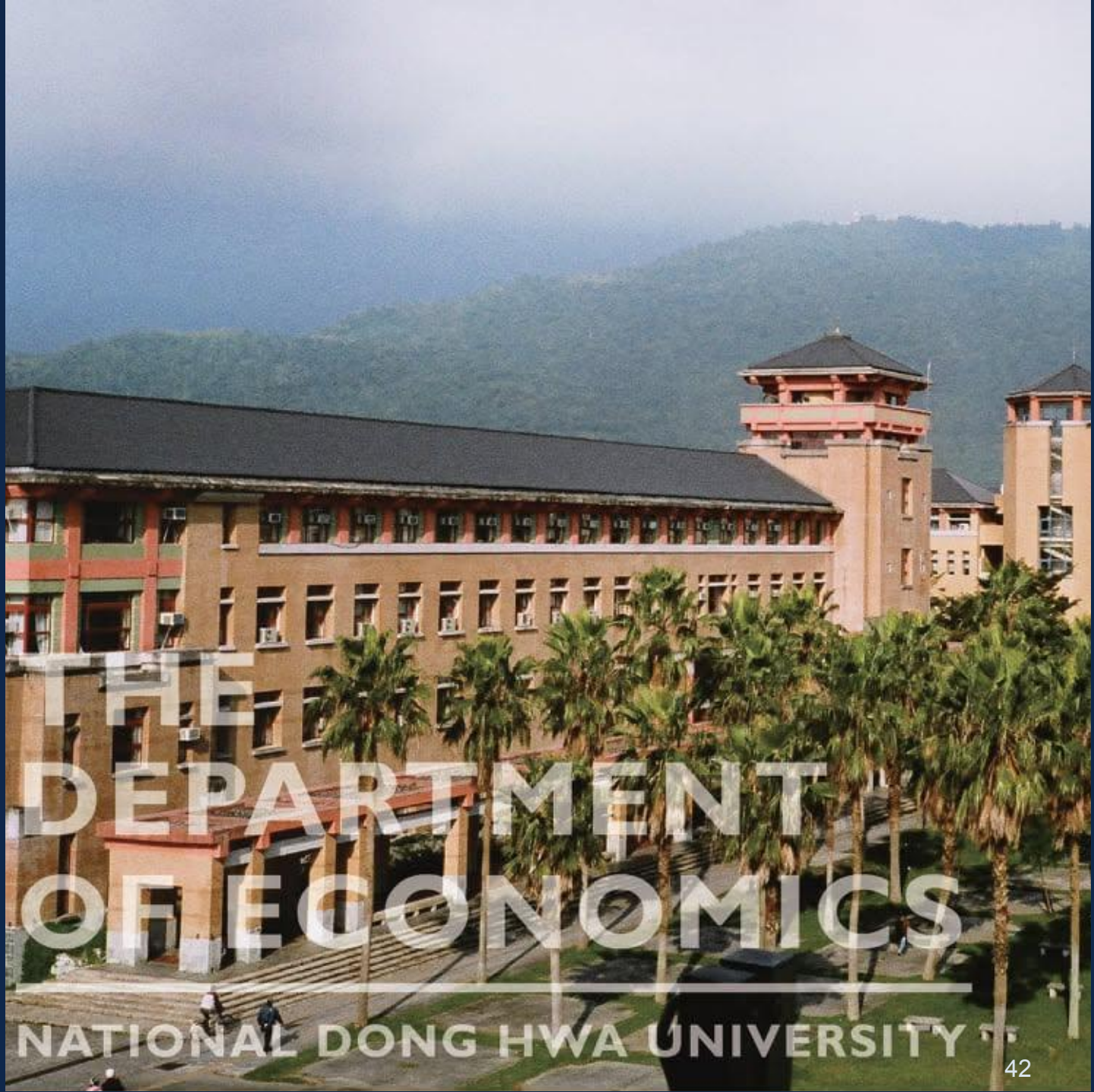


投資未來的自己

東華經濟研究所歡迎你

職涯是一場馬拉松，而學歷與實力是你最好的裝備。

留在東華經濟研究所深造，不僅能持續深化你的數據與統計直覺，更能為未來的自己**多創造一個選擇的機會**。



下一位, 洪偉傑

能源業務分享

同一個起點， 第四條路

從經濟系走進能源業務

洪偉傑

中租能源 | 業務襄理



ENERGY BUSINESS

把人、條件與專案接起來

把需求、條件與人 接在一起

現場看到的，常常跟會議室裡想的不一樣。

客戶

現場

方案

每個案子都從理解限制開始



從第一次見面，到真正落地

每個案子，都會在四個節點裡反覆調整。



每一步都可能卡住，也都需要重新協調。

業務現場

案子卡住時， 怎麼找到 下一步？

現場沒有固定答案，每次都要重新判斷。

業務工作的三個基本功

每一項，都可以用一個真實片段來說。

01

提問

把模糊需求
問到具體

02

傾聽

聽懂沒有說出口
的顧慮

03

協調

讓不同角色
往同一方向前進

經濟系教我看取捨， AI 幫我加快準備

經濟

看成本、誘因與風險

AI

整理資訊、比較選項

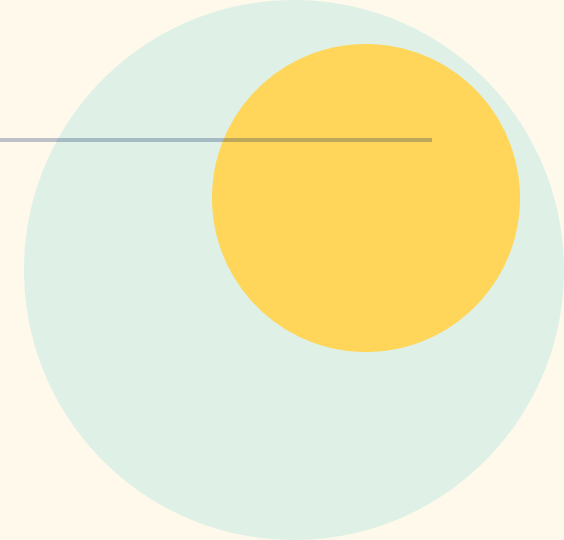
現場

確認數字與承諾

經濟思維負責取捨，AI 負責整理與加速



沒有標準答案， 方向會在選擇裡修正



接下來，開放提問

四位講者一起回答

Q&A

歡迎向任何一位講者提問

鍾秉均

遊戲後端

林晏禎

銀行法金

林宣佑

AI 工程師

洪偉傑

能源業務